



2019年4月12日

コーナン商事株式会社

各位

子会社及び資本業務提携企業に対するPB商品の供給について

当社は昨年11月に「商品供給プロジェクトチーム」を発足させ、子会社や資本業務提携企業に対して、当社PB商品の供給を順次拡大して来ております。

今後も、当社及び供給先にとってメリットがあるものを、積極的に展開してまいりますので、その最近の取り組み状況を別紙の通り御紹介致します。

以上

この件に関するお問合せは、IR広報室までお願いします。

TEL 072-274-1622

子会社及び資本業務提携企業に対するPB商品の供給について

当社PBの供給を中心に、確実に成果が見えてきた状況。

ビバートザン

ビーバートザン

- 当社との共同仕入れの実施や当社PBの供給拡大により、利益率は大きく改善
 - 結果、6期ぶりに最終黒字を達成
 - グループ化2年で黒字転換達成
- また、人事交流により、両社の関係性も強化



ホームインプローブメント
ひろせ (HIヒロセ)

- 当社PBの供給を順次拡大中
 - HIヒロセ・竹田店(大分県)では約4,000SKUの当社PBを展開
- これにより、HIヒロセの利益率改善に寄与
- また、当社・新宮店(福岡県)にHIヒロセのノウハウを活かした食品売場をテナントとして展開
(大型スーパーセンター的な売場作り)

今後のさらなる取組深化に向けて、① 当社PBの拡大に合わせた海外物流の仕組みや、② 当社PBの供給に特化した専用システム(卸売システム)を構築中

今後の基本戦略(当社PBの供給について)

当社PBの供給拡大に向けて、①供給パターンの構築や②専担組織の設置を推進中。

1

供給パターンの構築

- 今後のPB供給候補先との関係性を踏まえた供給パターン(商品パッケージ、物流スキーム等)の構築

+

2

専担組織の設置

- PB供給の推進をミッションとする専担組織を設置し、PB供給を円滑、かつ確実に推進

当社及び供給先にとってメリットがあるものは今後も積極展開していく方針